



Wir suchen einen: Junior Sales Area Manager (m/w) Süd / West Deutschland (1,0 FTE).

Wer sind wir?

Regout Balance Systems B.V. in Maastricht produziert hochwertige höhenverstellbare Halterungen für den dynamischen, professionellen **Audio-Video-Markt** mit Fokus auf der Schulmarkt. Wir sind ein junges Unternehmen der Regout Groep. Da wir rechtzeitig auf den Trend interaktiver Flachdisplays eingespült haben, verzeichnen wir ein zügiges Wachstum.

Regout ist in Maastricht bereits seit dem 19. Jahrhundert ein Begriff. RBS dahingegen ist ein Unternehmen, das sich durch **Innovationskraft** und die Nutzung von Marktchancen auszeichnet und somit fest im 21. Jahrhundert verwurzelt ist. Wir kümmern uns aufmerksam und initiativreich um unsere Kunden und sind mit unseren **BalanceBox®-Produkten und -Accessoires** mittlerweile in mehr als 20 Ländern weltweit vertreten.

Fühlst du dich wohl in einem rasch expandierendes internationalen Unternehmen? Möchtest du gerne etwas bewirken und spüren, dass du mit deiner Arbeit einen wesentlichen Beitrag lieferst? Schreckst du nicht vor harter Arbeit zurück? Arbeitest du gerne im Team mit anderen motivierten Fachkräften zusammen?

Dann bist du möglicherweise unser neuer **Junior Sales Area Manager (m/w)**.

Wichtigste Aufgaben:

- ⊗ Akquise;
- ⊗ Regionale Erstellung und Einrichtung eines adäquaten Netzwerks mit Händlern, Installateuren und Schüle;
- ⊗ Erzeugen der Nachfrage;
- ⊗ Führen von Verkaufsgesprächen;
- ⊗ Schaffen von Bewusstsein im Markt anhand von Vorführungen, Messen und Kundenbesuchen;
- ⊗ Aktive Kontaktaufnahme mit Ausschreibungsagenturen;
- ⊗ Organisieren interner Tätigkeiten, die zur Unterstützung der Akquise erforderlich sind.

Wir erwarten:

- ⊗ Eine kommerziell eingestellte Fachkraft, die Produkte mit Überzeugung und Engagement verkauft;
- ⊗ Professionelle und intellektuelle Fähigkeiten auf Fachoberschul- oder Fachhochschulniveau;
- ⊗ Mehrere Jahre Erfahrung in einer kommerziellen Stellung (Kenntnis vom Schulmarkt mit dazu gehörender Kenntnis vom Verkaufswegen über Distributor und Reseller ist ein Vorteil);
- ⊗ Einen engagierten Kollegen, der in der Lage ist, den Markt herauszufordern;
- ⊗ Eigenschaften: praxisgerichtet, hoch motiviert, Macher-Mentalität, energisch und ergebnisorientiert;
- ⊗ Ausgeprägte Verhandlungsfähigkeit und Überzeugungskraft, starkes Engagement für den Verkauf von Lösungen;
- ⊗ Einen Macher mit Unternehmermentalität und Vision, Pioniergeist und Anpassungsfähigkeit an verschiedene Kulturen;
- ⊗ Bereitschaft, häufig zu reisen (ungefähr >40 %);
- ⊗ Deutsch als Muttersprache und gute Beherrschung der englischen Sprache.

Wir bieten:

- ⊗ Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem international ausgerichteten, dynamischen Unternehmen;
- ⊗ Viel Spielraum für Eigeninitiative und persönliche Entwicklung;
- ⊗ Regout Balance Systems B.V. zeichnet sich durch eine offene, pragmatische Unternehmenskultur und begeisterungsfähige und motivierte Mitarbeiter aus;
- ⊗ Der Lohn entspricht den Herausforderungen der Stellung;
- ⊗ Gute Zusatzleistungen, wie Altersvorsorge, kollektive Krankenversicherung, Bonusse, flexible Arbeitszeiten.

Für weitere Informationen über das Unternehmen, siehe unsere Website www.heightadjustablemounts.com. Du kannst deine schriftliche Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf senden an jobs@tregout.nl oder per Post an folgende Adresse: Industrieweg 40, 6219 NR Maastricht z. Hd. Human Resources.